



La Meg@baseB2B

## 35 critères de ciblage :

- **Choix du canal**
  - ≡ Email (obligatoire)
  - ≡ Téléphone
  - ≡ Adresse postale
  - ≡ Fax
- **Géolocalisation**
  - ≡ Région
  - ≡ Département
  - ≡ Code Postal
  - ≡ Commune
  - ≡ Zone de chalandise
  - ≡ Code Commune Insee
  - ≡ Zone IRIS
- **Activité**
  - ≡ Code NAF Entreprise
  - ≡ Code NAF Etablissement
- **Effectif de l'entreprise**
- **Chiffre d'affaires**
- **Statut de l'établissement**
  - ≡ Siège social
  - ≡ Etablissement secondaire
- **Date de création**
- **Catégorie juridique**
- **Choix du contact :**
  - ≡ Environnement
  - ≡ Fonction
  - ≡ Anonyme/nominatif
  - ≡ Genre (Homme/Femme)
  - ≡ Qualité du contact (Standard/Optimum)
  - ≡ Nombre de contact par entreprise
- **SIREN**
- **SIRET**
  
- Etc...

La Még@baseB2B, c'est :

- **5** millions d'emails de décideurs
- De nombreux critères pour un ciblage efficace
- Un outil clair et réactif

N'attendez plus pour accéder à  
votre potentiel commercial !

AGENCE  
**MD**  
B2B

AGENCE MD

24 rue Georges Grille – 44400 Rezé

**02 40 32 92 30**