



La Meg@baseB2B

35 critères de ciblage :

- **Choix du canal**
 - ≡ Email (obligatoire)
 - ≡ Téléphone
 - ≡ Adresse postale
 - ≡ Fax
- **Géolocalisation**
 - ≡ Région
 - ≡ Département
 - ≡ Code Postal
 - ≡ Commune
 - ≡ Zone de chalandise
 - ≡ Code Commune Insee
 - ≡ Zone IRIS
- **Activité**
 - ≡ Code NAF Entreprise
 - ≡ Code NAF Etablissement
- **Effectif de l'entreprise**
- **Chiffre d'affaires**
- **Statut de l'établissement**
 - ≡ Siège social
 - ≡ Etablissement secondaire
- **Date de création**
- **Catégorie juridique**
- **Choix du contact :**
 - ≡ Environnement
 - ≡ Fonction
 - ≡ Anonyme/nominatif
 - ≡ Genre (Homme/Femme)
 - ≡ Qualité du contact (Standard/Optimum)
 - ≡ Nombre de contact par entreprise
- **SIREN**
- **SIRET**

- Etc...

La Még@baseB2B, c'est :

- **5** millions d'emails de décideurs
- De nombreux critères pour un ciblage efficace
- Un outil clair et réactif

N'attendez plus pour accéder à
votre potentiel commercial !

AGENCE
MD
B2B

AGENCE MD

24 rue Georges Grille – 44400 Rezé

02 40 32 92 30